

## VAMOS VENCER, EM CONJUNTO, MAIS ESTA LUTA

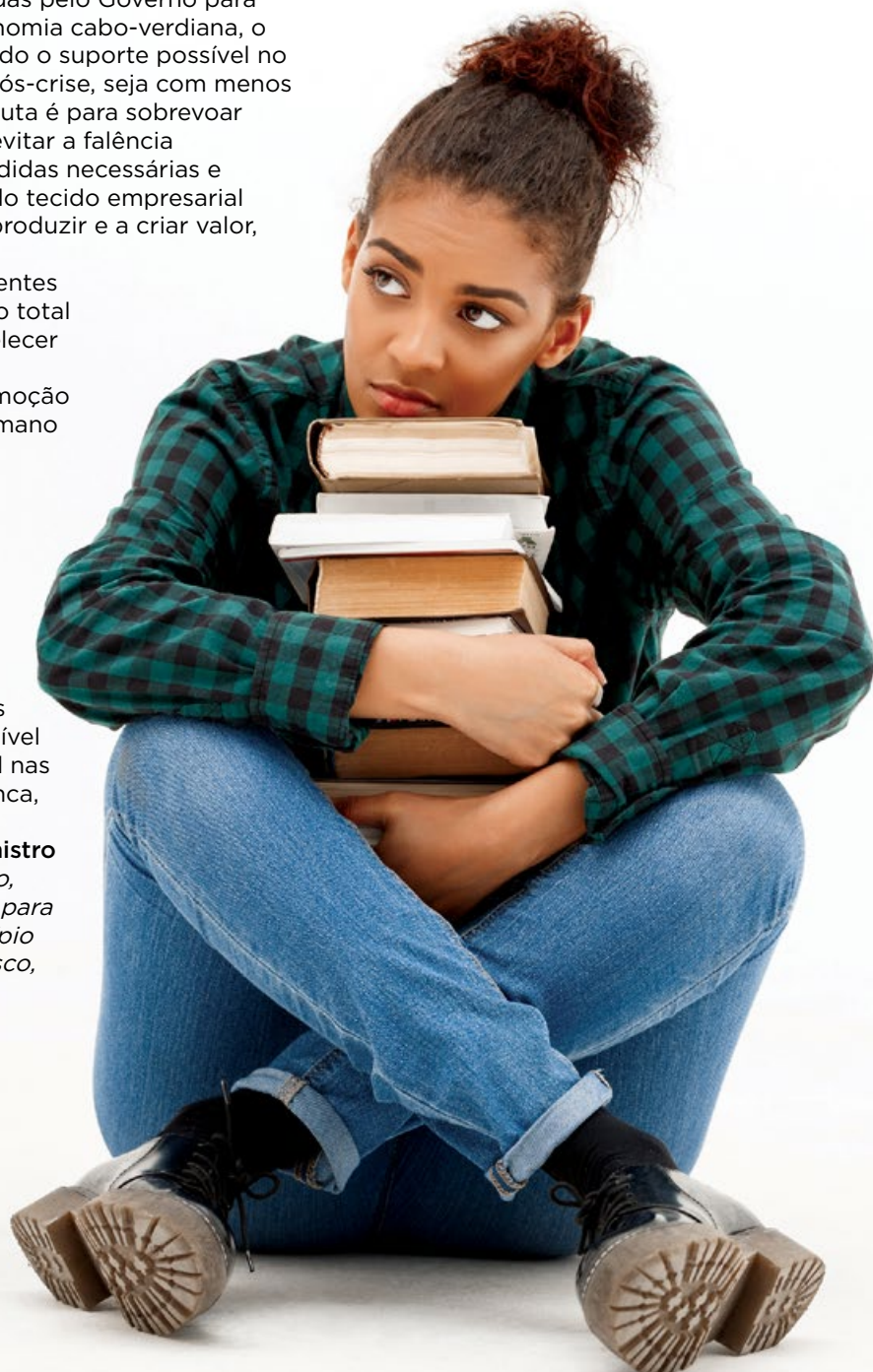
A preparação para a retoma da atividade empresarial, vai depender da sinergia e complementaridade entre as decisões tomadas, quer pelo Governo como pelas empresas e sociedade civil.


Para isto, além de todas as medidas já tomadas pelo Governo para minimizar os impactos desta pandemia na economia cabo-verdiana, o Governo de Cabo Verde tem disponibilizado todo o suporte possível no sentido de fazer com que esta transição para pós-crise, seja com menos efeitos negativos possíveis. Neste momento, a luta é para sobrevoar a pandemia com menor sofrimento possível e evitar a falência das empresas. Pensar e implementar novas medidas necessárias e suficientes para a readaptação e recuperação do tecido empresarial nacional, para garantir que estas continuem a produzir e a criar valor, faz-se necessário.

O maior desafio nesta retoma tem duas vertentes importantes. De um lado, as empresas exigem o total apoio do Governo com vista poderem i) estabelecer parcerias internacionais; ii) criar estratégias eficientes e iii) promover investimentos na promoção empresarial, na economia digital, no capital humano e nas políticas de inclusão social, necessários e capazes de permitir criar condições favoráveis à retoma e colocar Cabo Verde numa posição de economia competitiva. Por outro lado, o setor privado é desafiado a reformatar a sua estratégia, a reaprender, a reinventar e adaptar o seu modus operandi e a sua forma de criar riqueza.

É mais do que sabido que sem empresas não há empregos, muito menos os rendimentos e, por conseguinte não há economia. É indiscutível também que as empresas têm um papel crucial nas sociedades modernas e, agora mais do que nunca, têm a necessidade de contar com o Estado. No entanto, citando o **Vice-Primeiro Ministro e Ministro das Finanças, Dr. Olavo Correia**, "*Há, entretanto, uma condicionante: os princípios e valores são para ser cumpridos em qualquer momento. O princípio de cumprimento das obrigações para com o fisco, segurança social, com os prazos, os contratos e para com a estrutura legal "lato sensu", são princípios que não podem ser violados em qualquer altura.*"

O equilíbrio e o bom senso, são chamados à luz neste momento. As dificuldades existem para serem ultrapassadas e vencidas. É certo que a vontade de vencer é enorme, mas a sinergia para que se possa vencer, faz-se necessário, agora.





## PROEMPRESA é o seu parceiro ideal também nesta Retoma das Atividades Empresariais

Os desafios que o mercado nos coloca não desapareceram. Apenas mudaram a ordem de relevância e ou se adaptaram.

As empresas terão dois caminhos: i) abrirem mão do seu protagonismo e se renderem à estagnação ou ii) se reinventam e usam este momento como impulso de ação. Sem dúvida nenhuma, que a segunda opção é a mais desafiadora e também a que trará melhores resultados.

Tendo em conta toda a incerteza à volta desta situação provocada por esta crise, é condição sine qua non estender a mão aos nossos empreendedores/empresários cabo-verdianos que tiverem seus negócios afetados pela crise provocada pelo Covid19, e que estejam dispostos a procurar soluções para facilitar a retoma das suas operações económicas.

Para isto, a PROEMPRESA disponibilizará um conjunto de acções que visam essencialmente garantir o suporte necessário às empresas nacionais, no sentido de retomar as suas atividades empresariais, visando uma recuperação célere e eficiente.

Os empresários terão que aprender a alterar o cenário imprevisível que se vive atualmente e retomar as suas atividades.

Assim, a PROEMPRESA está a preparar um programa de retoma das atividades empresariais, a ser brevemente lançado, que além de reforçar as várias componentes dos programas de apoio empresarial atualmente existentes no Instituto, efetuaremos alguns ajustes nos procedimentos de modo a contribuir para que o empresário possa alcançar novos desafios e encontrar novas soluções na realização dos seus negócios.

Sendo o conhecimento a maior riqueza em tempos de incertezas, o novo programa prevê ainda a criação de novos conteúdos informativos, dinamizados por especialistas, abordando temas de interesse empresarial e com principal foco em estratégias empresariais de retoma à normalidade.

Fique atento, nós vamos estar ao seu lado, também neste momento desafiador. **Estamos aqui por si e para todas as empresas nacionais!**

## AGRODIMEU | YELLOW DELIVERY

O Empreendedor Nuno Ribeiro, lançou-se no mercado de entregas domiciliárias há cerca de um ano e meio. É responsável pelas empresas de distribuição Agrodimeu que é uma plataforma para recolha e distribuição de verduras e hortaliças e a Yellow Delivery para entrega de mercadorias.

Com o COVID -19 parou as entregas da Agrodimeu por duas semanas, mas a grande procura dos clientes e o receio de perder presença no mercado fez com que ele reorganizasse e voltasse a fazer as recolhas e entregas domiciliárias das verduras e hortaliças.

Foram obrigados a reduzir o número de tra-

balhadores para uma melhor adaptação do sistema operacional do segmento Agrodimeu, tendo em conta as questões sanitárias. Reduziram também o número de pedidos dos clientes, e passaram trabalhar de uma forma mais familiar, desde a preparação das encomendas até a distribuição, estando o Nuno Ribeiro a frente das entregas.

Por outro lado, a Yellow Delivery que antes trabalhava somente no turno matutino, passou a trabalhar também durante às noites e teve a necessidade de aumentar a frota de motocicletas e o número de trabalhadores.



# PREPARE O SEU NEGÓCIO PARA O “NOVO MUNDO”

*O COVID 19 trouxe com ele uma crise não só econômica. Uma crise global que obrigou a mudanças de hábitos, de costumes, e até de pensar das pessoas. No período pós pandemia é pouco provável que tudo volte a ser como antes. Foi e vai ser preciso rever o modo de trabalhar, de atender os clientes e até mesmo o fornecimento de bens e produtos.*

**A Pró Empresa pesquisou algumas tendências para o período pós pandemia.**



## 1º Trabalho Remoto

Durante todo o tempo de isolamento foi o “home office” que permitiu que as organizações mantivessem suas rotinas de trabalho.



## 2º Educação a Distância

Se a maior parte dos investimentos em I&D (Investigação e desenvolvimento de pessoas) de grandes e pequenas empresas fossem em treinamentos presenciais, o “novo mundo” abrirá espaço para jornadas de desenvolvimento cada vez mais digitais. Capacitações online que possibilitarão um aprendizado de acordo com a rotina das pessoas, e também um novo nicho de mercado.



## 3º Mentoria

As plataformas digitais que permitam uma conexão com professores, especialistas e mentores são uma tendência crescente para quem busca aprender novas habilidades sem perder a interação humana.



## 4º Apropriação Digital

Segundo uma pesquisa da Bain & Company, cada vez mais as pessoas estão procurando soluções digitais. Essa apropriação do online é muito positiva, especialmente em um mundo que caminha para uma agilidade e competitividade crescentes. Profissionais preparados para essa expansão do mercado terão um grande diferencial no médio e longo prazo.



## 5ª Minimalismo

O minimalismo e a preocupação com práticas mais conscientes são ótimos frutos da crise. Cada vez mais, as pessoas percebem que podem viver mais com menos. Isso tem uma repercussão em diversos âmbitos da vida, desde hábitos de consumo, ao entendimento do que realmente é importante.



## 6ª Lifelong learning

A partir da agilidade das transformações no mundo, o aprendizado não pode ser mais visto como uma jornada com início, meio e fim. Devemos aprender constantemente ou seremos postos de lado por novas crises e desafios. Este momento complexo e desafiador apenas reforçou como devemos estar dispostos a nos reinventarmos e que garantir a continuidade do desenvolvimento é essencial para a sobrevivência de pessoas e organizações.

## O que está esperando?

*O COVID-19 teve impactos nunca vistos no mundo, e muitos desafios ainda estão por vir para o setor privado. Pode ser um momento desafiador, libertador ou ameaçador na mesma, e somente você poderá decidir o rumo da sua empresa.*

*São as atitudes tomadas hoje que poderão garantir o futuro, então o que está esperando? Prepara o seu negócio para o “novo mundo”. E não esqueça que a Pró Empresa é o parceiro ideal, que o seu negócio precisa!*