

## MORATÓRIA É PRORROGADA ATÉ 31 DE DEZEMBRO DE 2020



**E**sta iniciativa se enquadra no âmbito do reforço das medidas de apoio à liquidez das empresas, das famílias e demais entidades da economia social que estejam a enfrentar dificuldades em pagar o crédito junto de instituições bancárias.

O diploma, “procede à segunda alteração ao decreto-lei nº38/2020, de 31 de março, alterado pelo decreto-lei nº45/2020, de 21 de abril, que estabelece medidas excepcionais de proteção dos créditos das famílias, empresas, município, instituições particulares de solidariedade social, associações sem fins lucrativos e demais entidades da economia social, bem como um regime especial de garantias pessoais do Estado, no âmbito da pandemia da Covid-19”.

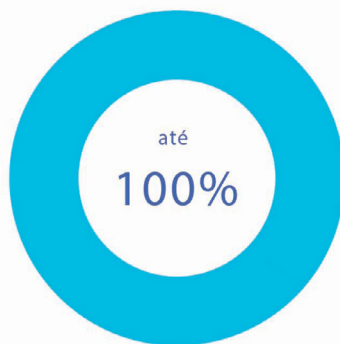
Isto significa que, os que estão a ser afetados por esta pandemia – empresas (micro, pequenas, médias e

grandes) ou os particulares, quer em relação ao crédito para investimentos, habitação e ou quer ainda em relação aos demais créditos, desde que provem que já não têm fluxo de receitas ou que o seu rendimento foi afetado grandemente por esta pandemia- vão poder contar com uma moratória até 31 de dezembro deste ano.

Entretanto, às empresas e aos privados que continuarem a dispor de liquidez para fazerem face aos seus compromissos, o Governo de Cabo Verde, através do Vice-Primeiro-Ministro e Ministro das Finanças, Olavo Correia, faz o seguinte apelo: “cumpram normalmente com as vossas obrigações. Só assim estaremos em condições de aliviar o sofrimento daqueles que realmente precisam”.

De referir ainda que, até ao momento, já foram concedidos mais de 660 pedidos de moratórias, traduzindo-se num valor total de 15,5 milhões de contos.

# NOVAS GERAÇÃO DE MEDIDAS



## Bonificação de Juros

- ✔ Novos Investimentos
- ✔ Novos Postos de Trabalho
- ✔ Expansão de Negócios
- ✔ Reforço da Segurança Sanitária

O Governo tem apostado na continuidade das medidas de mitigação dos efeitos do COVID – 19, com a adoção de uma Nova Geração de Medidas, visando a recuperação e o relançamento da atividade empresarial de modo a continuar a salvar o emprego e a gerar rendimentos às famílias.

De entre as novas medidas aprovadas, destaca-se a bonificação de juros até 100%, enquanto perdurar a pandemia, abarcando exclusivamente os novos créditos para investimentos geradores de novos postos de trabalho,

bem como os investimentos destinados ao reforço da segurança sanitária.

Uma outra medida a realçar, trata-se duma linha especial de crédito a ser operacionalizada em parceria com a Caixa Económica (Caixa Micro Crédito) e as Instituições de Microfinanças, destinada ao financiamento de projetos dos micro e pequenos empreendedores também foi lançada, contendo condições facilitadoras de juros, garantias e procedimentos simplificados de acesso.

## RESULTADOS DAS MEDIDAS DE EMERGÊNCIAS ADOTADAS FACE A PANDEMIA DO COVID-19

### RESULTADOS MEDIDAS COVID-19

80%

Garantia do Estado



+350

Empresas



+2.8

Milhões de Contos

A pandemia do COVID-19 provocou uma forte redução da atividade económica empresarial. Graças ao conjunto de medidas tomadas pelo Governo que de forma simples e imediata tem reforçado a liquidez das empresas e financiado a tesouraria, permitiram mitigar o impacto dessa pandemia e manter, até agora, a maioria do emprego e garantir o rendimento às famílias.

As medidas para o reforço da liquidez das empresas

permitiram assim que, até à data, mais de 350 empresas, de todas as dimensões e pertencentes aos diversos sectores da atividade económica, tivessem acesso ao crédito bancário, com garantias do Estado até 80%, num montante de mais de 2,8 milhões de contos cabo-verdianos, através da linha de crédito especial COVID-19.

Foi igualmente lançada pelo Governo, através da Pro-Garante, uma linha de garantia destinada a facilitar a participação das empresas em concursos públicos tendo já sido aprovadas e emitidas 4 garantias, num valor que ultrapassa os 56 mil contos, para participações em concursos de obras, cujos montantes totais ascendem aos 363 mil contos.

No que tange às medidas de apoio ao emprego, vale salientar que, até ao momento, devido à aprovação do regime simplificado de suspensão de contratos de trabalho (lay-off), entre os meses de abril e agosto, mais de 23 mil trabalhadores receberam um subsídio correspondente

a 70% do salário bruto, metade do qual assumido pelo Estado, através do INPS, somando mais 872 mil contos.

Foram pagos também, no período de abril a junho, como subsídio de desemprego a 2.129 trabalhadores, totalizando o valor de 54 mil contos.

As medidas fiscais também têm tido alguma relevância no reforço de liquidez às empresas. Os dados nos permitem confirmar a liquidação de mais de 44.300 faturas, traduzida em 5.6 milhões de contos, assim como de 2.2 milhões de contos em devoluções do IVA.

## DICAS EMPRESARIAIS

### 5 DICAS ESSENCIAIS PARA A SUA EMPRESA CRESCER

#### 1 - Conhecer o Mercado

Conhecer o **mercado** é uma das ferramentas obrigatórias para o crescimento de um negócio. É muito importante estudar a **concorrência**, verificar as **tendências** do mercado, investigar novos **produtos**, analisar **soluções** mais eficientes para produzir ao mais **baixo custo** possível ou descobrir produtos que tenham pouca oferta, muita procura e que possam ser **oportunidades de negócio**.

#### 4 - Estabelecer Parcerias

Outra das formas de potenciar o crescimento do seu negócio é estabelecer parcerias. Normalmente estas parcerias são efetuadas com empresas concorrentes, que comercializam o mesmo tipo de soluções ou que vendem produtos que se complementam. Este tipo de união traz vantagens para ambas as partes, pois oferece grandes perspectivas de crescimento. A grande vantagem de uma empresa estabelecer parceria com outra, é o acesso a novos mercados, com baixo índice de investimento e com riscos reduzidos. O resultado de uma parceria faz com que a dimensão da empresa seja maior, o poder de negociação com os fornecedores seja superior, reduzindo, desta forma, os custos.

#### 5 - Organização

#### 2 - Automatizar Tarefas

A **tecnologia** é cada vez mais um bem essencial para as empresas. A **automatização** de tarefas contribui de forma decisiva para o crescimento de um negócio, uma vez que vai gerar uma **redução de custos de mão-de-obra**. Existem no mercado uma série de **softwares** que permitem que quase todos os processos de uma empresa possam ser automatizados. Assim, a sua empresa ganha tempo para aquilo que realmente interessa: crescer. Situações como o sistema de cobrança de dívidas a clientes, a gestão de stock ou o controlo da tesouraria e controlo da produção deixam de ser uma dor de cabeça constante.

O crescimento do seu negócio está diretamente relacionado com a estrutura organizacional da sua empresa. Para executar com sucesso a sua estratégia, é necessário a definição de procedimentos internos, mantendo o equilíbrio com as políticas gerais da empresa. Para isso, é fundamental estabelecer programas de benefícios competitivos para atrair recursos humanos qualificados. A qualificação e a experiência dos colaboradores trazem enormes vantagens no crescimento de um negócio.

Os colaboradores são, de facto, um fator determinante para o sucesso de uma empresa. A aplicação de práticas para valorizar a cooperação e o espírito de iniciativa contribuem de forma decisiva para o sucesso da estratégia de crescimento. Deste modo, a sua empresa deverá investir na formação e incentivar os colaboradores que tenham melhores resultados. Se a sua empresa tiver um espírito empreendedor e positivo, o crescimento do seu negócio fica muito mais facilitado.

#### 3 - Elaborar Estratégias de Marketing

Fazer crescer um negócio passa também pelo investimento feito em **marketing**. Uma boa estratégia de marketing ajuda a empresa a situar-se de forma correta no mercado. As empresas que não investem em marketing normalmente caem no esquecimento dos consumidores. A venda de produtos ou serviços fica bem mais facilitada quanto mais conhecida for a sua empresa. Um potencial cliente torna-se mais facilmente num cliente efetivo, depois de conhecer o que a sua empresa tem para oferecer.

## CASO DE SUCESSO

**Filipovic Fernandes**, natural da ilha do Maio é beneficiário do Programa PROMEB da Pró Empresa.

A pesca e o comércio de pescado foram desde sempre um negócio familiar. A paixão pelo mar e de reconhecê-lo como um sector de grande oportunidade, motivou o promotor a fazer alguns investimentos, inovando e diferenciando do tradicional modelo outrora aprendido com o pai.

Conta o promotor, que foi contactado por um técnico da Pró Empresa e que lhe deu a conhecer o programa de financiamento da assistência técnica que promove a Economia Azul – PROMEB, do qual participou de um

concurso local e mais tarde a nível nacional de onde foi contemplado com assistência técnica que o permitiu organizar a empresa e diferenciá-la.

Hoje, o maior desafio tem sido ultrapassar os males causados pela crise pandémica e, segundo o promotor, que emprega cinco trabalhadores, o próximo passo será investir num espaço de tratamento e comércio de pescado.

Acreditar, mesmo com poucas condições e aproveitar as oportunidades são as dicas do promotor Filipovic aos jovens.

### So Di Mar - Ilha do Maio

